

# *Der Leistungsoptimierer im Gesundheitswesen*



Effiziente Einkaufs-  
dienstleistung im  
digitalen Wandel

# Nachhaltige Leistungs- optimierung mit Prospitalia – seit 30 Jahren



## Komplexe Kaufentscheidung

- ✓ *Analyse aller Faktoren*
- ✓ *Beratung*
- ✓ *Kaufentscheidung*

Auch wenn der Preis als elementare Entscheidungsgrundlage dient, spielt das Verhältnis von Qualität, Patientenoutcome und Risiko eine bedeutende Rolle. Unsere Beratungsdienstleistung unterstützt Sie dabei, die für Ihr Haus passende Kaufentscheidung zu treffen.

## Senkung der Prozesskosten

- ✓ *Kennzahlen-Check*
- ✓ *Kennzahlen-Benchmark*
- ✓ *IT-Lösungen*

Um die Prozesskosten zu analysieren und zu optimieren, unterstützt Sie die Prospitalia mit dem Kennzahlen-Check. Für den strategischen und operativen Einkauf sowie für die Inhouse-Logistik wird ein aussagefähiger Kennzahlen-Benchmark der Bereiche Zentrallager und Kostenstellen ausgearbeitet. Zudem berät Sie die Prospitalia bei der Modernisierung der digitalen Prozesse und bei der Auswahl und Anschaffung von geeigneten IT-Lösungen.

## Beschleunigung des Beschaffungsprozesses

- ✓ *über 1 Mio. verhandelte Artikel*
- ✓ *Prozessanalysen*
- ✓ *Handlungsempfehlungen*

Durch den Zugriff auf über 1.000.000 bereits verhandelte Artikel ist eine schnelle Auswahl der von Ihnen benötigten Beschaffungselemente realisierbar. Um Ihre Beschaffungsprozesse noch weiter zu optimieren, berät Sie die Prospitalia ganzheitlich, erstellt Prozessanalysen und leitet professionelle und individuelle Handlungsempfehlungen für Sie ab.

## Rechtssicherheit

- ✓ *EU-konforme Ausschreibungen*
- ✓ *Einhaltung des Neutralitätsgebots*
- ✓ *Saubere Dokumentation*

Für Verantwortliche im Einkauf, aber auch für Geschäftsführer und Vorstände, nimmt die Rechtssicherheit in der Beschaffung eine wichtige Rolle ein. Besonders deutlich äußert sich das für öffentliche Häuser in der Verpflichtung zur Ausschreibung. In diesem Bereich haben wir über die letzten Jahre in Zusammenarbeit mit juristischen Partnern eine Vergabekompetenz entwickelt. Unsere EU-konformen, europaweiten Ausschreibungen beachten alle Regelungen des Vergaberechts. Der besondere Fokus liegt auf der Einhaltung des Neutralitätsgebots und auf einer sauberen Dokumentation.

*Durch das Beratungsangebot der Prospitalia verbessern Sie Ihre Konditionen und Prozesse für eine Erhöhung der Wirtschaftlichkeit in der Patientenversorgung.*

i

## Wissenstransfer: Förderung des Austausches

- ✓ *Neue Verfahren & Prozesse*
- ✓ *Expertenkreise*
- ✓ *Newsletter*
- ✓ *Prospitalia Jahreskongress*

Die Prospitalia fördert die Kommunikation zwischen dem Einkauf, den klinischen Bedarfsträgern und der Industrie. Über unseren Newsletter übermitteln wir regelmäßig Produktinnovationen und -informationen und sorgen zudem für einen Wissenstransfer zu neuen Verfahren und Prozessen. Für einen übergreifenden Austausch und eine gemeinsame Erarbeitung von Optimierungsprozessen lädt die Prospitalia außerdem regelmäßig zu Expertenkreisen ein.

Einmal im Jahr findet der Prospitalia Jahreskongress mit über 550 Teilnehmern statt, um Einrichtungs- und Industrievertreter über Neuerungen zu informieren, Zukunftsentwicklungen in Workshops anzustoßen und das Netzwerken aller Vertragspartner zu aktivieren.



# *Prospitalia*

*Deutschlands führender  
Einkaufsdienstleister im  
Gesundheitswesen*

*Wir ermöglichen Krankenhäusern, Klinikapotheken und Pflegeeinrichtungen mehr Wirtschaftlichkeit – mit Menschlichkeit, Pragmatismus und Leistungsstärke.*

Seit 30 Jahren tragen wir gemeinsam dazu bei, die Wirtschaftlichkeit im Gesundheitssektor zu erhöhen und eine gute Patientenversorgung sicherzustellen. Innerhalb unseres Netzwerks verhelfen wir unseren Lieferantenpartnern durch vertrauensvolle Zusammenarbeit zu einer hohen Verbindlichkeit sowie Marktdurchdringung. So profitieren alle Seiten vom gemeinsamen Austausch und fördern damit die Weiterentwicklung der Gesundheitsbranche.

*Gemeinsam Richtung Zukunft.  
Der Gesundheitsmarkt ist ständig  
im Wandel. Deshalb sind starke  
Werte und langfristige, vertrau-  
ensvolle Partnerschaften ein  
entscheidender Erfolgsfaktor.*

Innerhalb unserer starken Gemeinschaft ergeben sich sowohl für unsere Vertragshäuser als auch Industriepartner vielfältige Vorteile und Möglichkeiten: Von der Sicherstellung der Patientenversorgung bis hin zur Erhöhung der Wirtschaftlichkeit und Transparenz. Dabei achten wir stets auf die Bedürfnisse all unserer Partner, um vertrauensvoll und zielorientiert zusammen zu arbeiten.

**2,8**

*Milliarden € beträgt unser  
jährliches Einkaufsvolumen.*

**> 1 MIO.**

*Artikel von rund 500 geprüften  
und größtenteils langjährigen  
Vertragslieferanten werden von  
uns verhandelt.*



**> 1.300**

*Vertragshäuser im Akut-  
und Pflegebereich mit 200.000  
Betten werden durch die  
Prospitalia betreut.*

**> 3.000**

*Vertreter aus unseren  
Vertragseinrichtungen nutzen  
das Prospitalia Cockpit.*

# Umfassend gut beraten

## **Einkaufsexpertise und Wir-Gefühl seit 1993**

Wie können wir dauerhaft gemeinsam mehr erreichen? Diese Frage steht seit der Gründung im Vordergrund unserer Arbeit. Nur durch die einzigartige Zusammenarbeit aller Partner – Kliniken, Apotheken, Pflegeeinrichtungen, Vertragslieferanten und wir als verbindende, beratende Instanz – konnten wir uns als führende, unabhängige Einkaufsdienstleistungsgesellschaft am deutschen Klinikmarkt etablieren.

## **Im Zentrum steht das Wir**

Mit unseren Vertragspartnern ziehen wir an einem Strang. Wir hören zu, beraten offen und persönlich und fördern einen intensiven Wissensaustausch. So entsteht eine Gemeinschaft, die zusammen jede Herausforderung meistert.

## **Nachhaltig erfolgreich**

Statt auf Veränderungen nur zu reagieren, blicken wir schon heute in die Zukunft, geben Impulse und präsentieren Innovationen. Durch tiefgehende Analysen, eine ganzheitliche Betrachtung des Wertschöpfungsprozesses und die Erfahrung all unserer Mitarbeiter sichern wir unseren Vertragshäusern und Lieferanten langfristig entscheidende Vorteile.

## **Die Lösung im Blick**

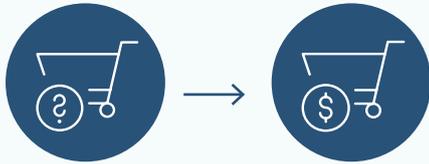
Wir liefern nicht nur theoretische Auswertungen, sondern finden eine Antwort auf individuelle Anforderungen. Dabei vereinen wir unser fundiertes Fachwissen mit kreativen Lösungsansätzen, um jederzeit flexibel und effizient reagieren zu können.

## **Gemeinsam zum Gesundheitswesen der Zukunft**

Dank der engen Zusammenarbeit mit Krankenhäusern und Industriepartnern beeinflussen wir das deutsche Gesundheitswesen nachhaltig und legen damit den Grundstein für eine strategische Weiterentwicklung des Marktes.

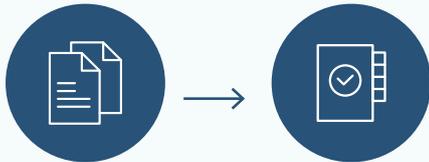


# *Erhöhung der Wirtschaftlichkeit im Gesundheitswesen mit Prospitalia als Partner*



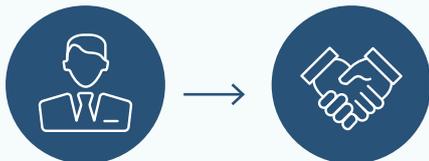
## *Wirtschaftlichere Einkaufskonditionen*

Kontinuierliche Preisverhandlung für beste Konditionen



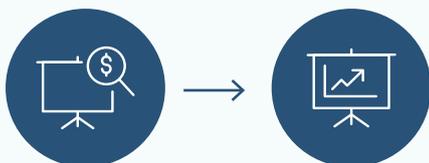
## *Bereinigung Ihres Portfolios*

Persönlicher Support bei der Sortimentsoptimierung



## *Projektbezogene Beratung*

Unterstützung durch spezialisierte Fachberater



## *Erläsoptimierung / Rentabilitätsbetrachtung*

Unterstützung bei der Beurteilung von Wareneinsatz und erzieltm Erlös



# Software

*Gemeinsam zum  
Gesundheitswesen  
der Zukunft*

*Die Software-Lösungen der  
Prospitalia begleiten Sie in eine  
digitale Zukunft.*

Stammdatenqualität, Prozessergonomie, Digitalisierung und die Vernetzung unterschiedlicher Datenquellen mithilfe von Business-Intelligence-Lösungen sind wichtige Bausteine für die digitale und nachhaltige Ausrichtung des Gesundheitswesens. Durch das verstärkte Engagement der Prospitalia auf diesem Gebiet profitieren Vertragskliniken wie auch Lieferanten von zukunftsweisenden, passgenauen Leistungen.

*Das Prospitalia Cockpit als  
Single Point of Information*

## **Der ganze Einkauf auf einen Blick**

Einfache Prozesse und alle Informationen auf einem Blick: So sieht bedürfnisorientierte Einkaufsoptimierung aus. Das Prospitalia Cockpit unterstützt die Experten des Einkaufsmanagements im Krankenhaus, in dem es die Vielzahl an Daten und Informationen einfach strukturiert und visualisiert. **Denn Übersicht kann entscheidend sein – und bares Geld sparen.**



Zentrale  
Informations-  
stelle



Stammdaten-  
abgleich

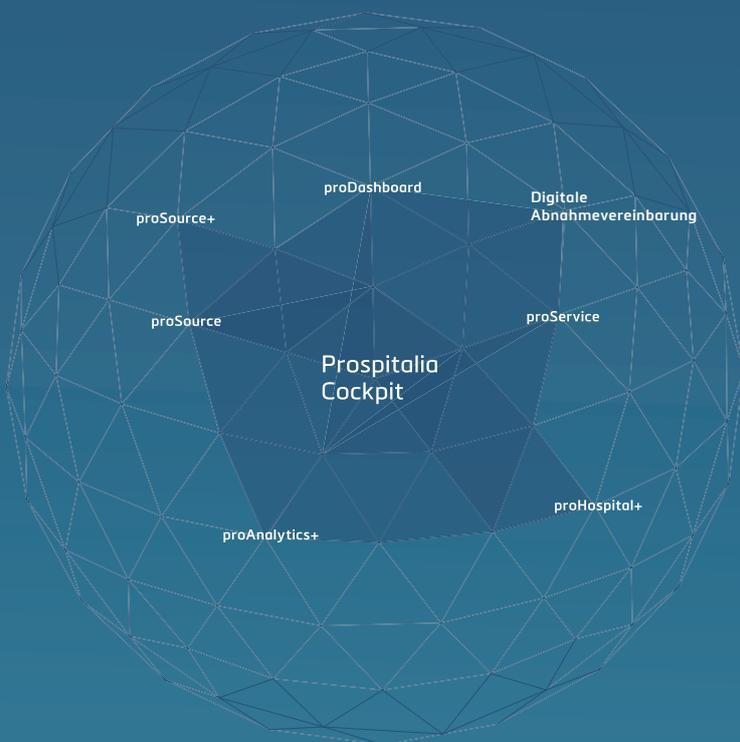


Echt-Zeit-  
Prozesse



Analyse,  
Prognose,  
Benchmarks

## Die Cockpit Apps: Individuelle Anpassungs- und Erweiterungsmöglichkeiten



### proService

Allgemeine Informationen z.B. zu Ausschreibungen, mit Suche- und Downloadfunktion

### proHospital+

Klinikcatalog, erweitert um MaWi-spezifische Import- und Exportvorlagen

### proDashboard

Unsere Lösung für die proaktive Darstellung wichtiger Informationen

### proApp

Komfortabler Lizenzmanager für die Cockpit-Module

### proSource

Gesamtkatalog – Übersicht über alle verhandelten Artikel, Preise und Konditionen

### proAnalytics+

Ein Blick in die Zukunft: Analyse und Interpretation von Einkaufsverhalten

### proSource+

Gesamtkatalog, erweitert um Fremdkataloge – das Cockpit als umfassendes Recherchetool

### Digitale

### Abnahmevereinbarung

Effiziente und papierlose Umsetzung von Abnahmevereinbarungen



4,2 Mio. Artikel von 1.100 Lieferanten werden im Prospitalia Cockpit dargestellt. Davon sind 90% aller Vertragsartikel nach ECLASS klassifiziert.



> 3.000 User nutzen die Vorteile des Prospitalia Cockpits.

### Ihr Ansprechpartner: Marcel Koecher

Head of Customer Success Services

M +49.(0)171.7 718 256 | F +49.(0)731.96 684-19

m.koecher@prospitalia.de



Jetzt hier klicken und weitere Informationsmaterialien zum Bereich "Software" einsehen.



# Invest

## *Von der Planung bis zum Einkauf klinischer Anlagevermögen*

*Die Unterstützung der Prospitalia beginnt bereits im Vorfeld einer jeden Beschaffung von Investitionsgütern durch eine gemeinsame Planung, Strategie und Beratung.*

### **INVEST CONSULTING**

#### **Investitionsgüter-Management**

- Standardisierung
- Angebotsbewertungen
- Fachliche Beratung
- Kosten- /Nutzen-Analysen
- Projekt-Management
- Konzeptionierungen

#### **Ausschreibungen**

- Durchführung oder Begleitung von Ausschreibungen auf Basis der Rahmenvereinbarungen (Miniwettbewerb)
- Durchführung oder Begleitung von Singulärausschreibungen
- Unterstützung bei der Erstellung von Leistungsverzeichnissen
- Erstellung der Anwerberbewertung und Auswertung der Angebote (komplette Abwicklung durch die Prospitalia möglich)

Neben guten Konditionen, profitieren Sie von professioneller Beratung und koordinierter Projektsteuerung. Dabei unterstützen wir individuell und unter Berücksichtigung von vergaberechtlichen Aspekten bei Entscheidungsprozessen. Unser erfahrenes Expertenteam gliedert sich hierbei in die Bereiche Strategischer Einkauf und Invest-Consulting auf.

### **STRATEGISCHER EINKAUF INVEST**

- Ausschreibung von Rahmenvereinbarungen
- Klinikmanagement (Angebotsprüfungen, Auswertungen, Gegenüberstellungen, Unterstützung bei Beschaffungen, Bereitstellung aktueller Unterlagen)
- Lieferantenmanagement (Konditionsverhandlungen, Akquise neuer Lieferanten, Vertragsverhandlungen)
- Bereitstellung und Anpassung der Unterlagen für den Miniwettbewerb

*Prospitalia Invest unterstützt Sie in Entscheidungsprozessen bedarfsorientiert, fundiert, analytisch und rechtssicher.*



**An unsere Lieferantenpartner stellen wir höchste Ansprüche. So ermöglichen wir unseren Apotheken jederzeit eine hohe Qualität, erstklassigen Service und vor allem absolute Zuverlässigkeit.**

### **Ihre Vorteile**

- Ausgezeichnete Konditionen
- Effiziente Liefervereinbarungen
- Erstellung von europaweit zentralisierten Ausschreibungen
- Vergaberechtskonforme Beschaffung
- Optimierung von Prozessen
- Umfangreiche Projektbetreuung
- Entlastung der klinikeigenen Einkaufsabteilung
- Ausschöpfung von Einsparpotenzialen durch Einbezug nationaler und regionaler Anbieter
- Optimale Lieferantenstruktur und ökonomische Artikelauswahl

*Sprechen Sie uns gerne mit Ihrer individuellen Fragestellungen an. Wir unterstützen Sie in sämtlichen Bereichen.*

**Ihr Ansprechpartner: Robert Bunford-Simon**  
Leitung strategischer Einkauf für Investitionsgüter  
T +49.(0)731.96 684-49 | M +49.(0)160.994 163 99  
r.bunford-simon@prospitalia.de



Jetzt hier klicken und weitere Informationsmaterialien zum Bereich "Invest" einsehen.



# Pharma

*Maximale Flexibilität,  
attraktive Kondi-  
tionen und eine hohe  
Liefersicherheit*

*Wir kennen den Markt, beraten  
unsere Vertragseinrichtungen  
praxisorientiert und setzen uns  
für einen offenen Wissensaustausch ein.*

Die Prospitalia hat sich durch eine permanente Weiterentwicklung und eine konsequente Ausrichtung an den Anforderungen der Gesundheitsbranche eine führende Marktposition erarbeitet. Dabei nimmt der Dienstleistungsbereich Pharma eine besondere Stellung am Markt ein. Gelistet sind über 13.000 pharmazeutische Artikel von 120 Vertragslieferanten für rund 80 Klinikapotheken – von Fachkliniken über Maximalversorger bis hin zu Universitätsklinika.

Die Dienstleistung im Bereich Pharma sorgt zum einen für wirtschaftliche Vorteile durch Bedarfsbündelung und optimale Unterstützung bei der Erlösoptimierung, zum anderen wird die Wahrung der Planungssicherheit optimiert.



*Prospitalia berät Sie mit betriebswirtschaftlichem und pharmazeutischem Know-how für Ihre optimale Lösung*



### **Ihre Vorteile**

- Exzellente Konditionen durch Bündelungseffekte
- Absolute Transparenz durch das Prospitalia Cockpit
- Stetige und zuverlässige Informationen über Lieferzusagen
- Erhöhung der Versorgungssicherheit durch Lieferengpassmanagement
- Ermittlung von Lieferalternativen
- Individuelle Beratungen zu Arzneimittellisten und Statistiken
- Expertenteam mit betriebswirtschaftlichem und pharmazeutischem Know-how
- Endgültige Entscheidungen basieren auf Kommissionsbeschlüssen unter Wahrung der Therapiefreiheit
- Stärker durch geteiltes Wissen: Wir fördern den Austausch untereinander in verschiedenen Expertengruppen, Arbeitsgruppen und den akkreditierten Apothekertagungen

*Beziehen Sie Ihr Arzneimittelportfolio zuverlässig und zu optimalen Konditionen*

**Ihr Ansprechpartner: Thomas Schuler**

Leitung Leistungsbereiche Pharma und Labor

T +49.(0)731.96 684-360 | M +49.(0)151.57 002 404

F +49.(0)731.96 684-7360 | t.schuler@prospitalia.de



Jetzt hier klicken und weitere Informationsmaterialien zum Bereich "Pharma" einsehen.



# Labor

*Moderne und ganzheitliche Lösungen für Kliniklabore*

*Mit unserer laborfachlichen Expertise bieten wir unseren Kunden Unterstützung auf allen Ebenen und tragen so zu einer hochwertigen Patientenversorgung bei gleichzeitiger Erlösoptimierung bei.*

Um Kliniken in allen Bereichen optimal unterstützen zu können, hat die Prospitalia ihr Angebot im Bereich der Labordiagnostik weiter ausgeweitet. Dabei ist es unser Ziel, gemeinsam mit den Kliniklaboren moderne und ganzheitliche Lösungen zu entwickeln und umzusetzen.

## **Kompetenz aus einer Hand**

**Wir unterstützen und beraten Sie individuell und bedarfsorientiert in den folgenden Laborbereichen:**

- Klinische Chemie
- Immunologie
- Hämatologie
- Gerinnung
- POCT
- Immunhämatologie
- Mikrobiologie
- Molekulardiagnostik
- Massenspektrometrie
- Durchflusszytometrie
- Pathologie
- Automation
- Forschung

## *Kliniklabore aller Art profitieren von unserem umfangreichen Dienstleistungsangebot*



### **Verhandlung und Listung von Verbrauchsmaterialien**

- ✓ *Wir verhandeln, unsere Kunden profitieren*
- ✓ *Sicherstellung der Lieferzuverlässigkeit*
- ✓ *Rechtssicherheit bei der Beschaffung*



### **Prozessoptimierung und Systemlösungen**

- ✓ *Eigene Beratungsleistung durch labormedizinische Fachkompetenz*
- ✓ *Projektbezogene Unterstützung*
- ✓ *Prozesse optimieren und standardisieren*
- ✓ *Steigerung der Erlössituation*



### **Unterstützung bei Ausschreibungen**

- ✓ *Singular-Ausschreibungen*
- ✓ *Zweistufiges Verfahren mit der Nutzung von Miniwettbewerben*
- ✓ *Vergaberechtliche Sicherheit*



### **Kooperationen und Netzwerk**

- ✓ *Neutral und unabhängig mit Kliniken und Industrie*
- ✓ *Netzwerk mit über 240 Kliniklaboren*
- ✓ *Plattform für regelmäßigen Austausch*

**Ihr Ansprechpartner: Thomas Schuler**

Leitung Leistungsbereiche Pharma und Labor

T +49.(0)731.96 684-360 | M +49.(0)151.57 002 404

F +49.(0)731.96 684-7360 | t.schuler@prospitalia.de



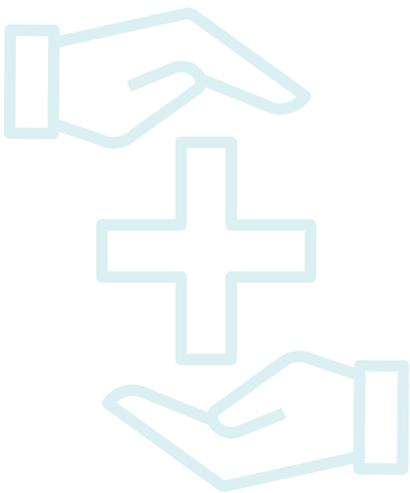
Jetzt hier klicken und weitere Informationsmaterialien zum Bereich "Labor" einsehen.



# Consulting

## Partnerschaft beginnt mit Zuhören

*Weil es für den Klinikbetrieb keine Standardrezepte gibt, beraten wir unsere Kunden ganz spezifisch. Wir gehen individuell auf jede Herausforderung ein – und finden gemeinsam die ideale Lösung.*



Der Einkauf nimmt heutzutage eine strategische, wertschaffende Rolle im Krankenhaus ein. Damit Einkäufer alle Chancen zur Einsparung und Verbesserung nutzen können, ist die Sensibilisierung des oberen Managements unabdingbar. Dabei stärkt Ihnen Prospitalia den Rücken. Gemeinsam realisieren wir Projekte im Dialog mit der Geschäftsführung, Anwendern und Einkauf und belegen dies durch belastbare Fakten.

*Faktenbasiert und analytisch  
helfen wir dabei, Ihren Klinik-  
betrieb für aktuelle und  
zukünftige Herausforderun-  
gen zu optimieren.*

## Die Prospitalia Beratungsbereiche

- ✓ *Materialwirtschaft und Logistik*
- ✓ *Portfolio und Investitionen*
- ✓ *Digitalisierung*
- ✓ *Regulatorik*
- ✓ *Prozesse*
- ✓ *Kalkulationen, insbesondere  
Sachkostenmanagement*



*Von der Analyse bis zur projektbezogenen Beratung des  
Einkaufs – die Prospitalia steht ihren Vertragshäusern  
volumfänglich zur Seite.*

**Ihr Ansprechpartner: Jens-Patrick Schulz**  
Leitung Prospitalia Senior Consulting  
T +49.(0)731.96 684-12 | M +49.(0)151.46 733 259  
F +49.(0)731.96 684-712 | j.schulz@prospitalia.de



Jetzt hier klicken und  
weitere Informations-  
materialien zum Bereich  
"Consulting" einsehen.



Prospitalia GmbH  
Magirus-Deutz-Straße 13  
89077 Ulm  
[www.prospitalia.de](http://www.prospitalia.de)